



O GUIA SECRETO PARA CRIAR RIQUEZA DO NADA!!



COMO CRIAR RIQUEZA INICIANDO COM NADA! (QUAZE)

ROBERT ABRAHAM

índice

- Introdução:
- Nada acadêmico
- A matemática atrás do dinheiro vai deixar você empolgado!
- Todos os seus lucros estão sendo feitos no dia que você compra alguma coisa!
- Como comprar sem usar seu próprio dinheiro
- Deixar os outros fazer todo o trabalho e você ganha o dinheiro!
- 12 Incríveis maneiras para comprar!
- 6 incríveis maneiras para vender!
- Como garantir que você não perde 1 centavo
- Regras e licenças

INTRODUÇÃO:

Missão impossível?

Imagine este cenário: você de paraquedas nas costas e com R\$300,00 reais no bolso, esperando a luz verde do avião para saltar em uma cidade desconhecida, sem conexões, sem amigos e sem parentes.

Sua missão:

Não apenas sobreviver, mas fazer dos seus R\$300,00 uma pequena fortuna. Será que isto é possível? Se você não conseguir sobreviver, vai acabar vivendo na rua, mas se você conseguir achar uma maneira de multiplicar seu dinheiro, com certeza, não apenas vai sobreviver, mas também prosperar.

Este pode ser um tema superinteressante do programa No Limite, porém, neste caso, sobreviver e prosperar dentro de uma cidade, tem as mesmas características de vencer na selva, ou até mais. Talvez você tenha que ser mais esperto, mais ágil e mais prático do que os concorrentes do programa No Limite.

Então minha pergunta é: o que você faria se tivesse que passar por este teste de sobrevivência? Qual seria seu primeiro passo? Como você iria sobreviver em qualquer cidade do Brasil com nada mais que sua inteligência e R\$300,00? Será que existe uma técnica ou algo que possamos aprender e aplicar? Será que este conhecimento pode ser ensinado de uma forma prática? Minha resposta é: SIM, SIM, SIM!

Se você tem consciência da prosperidade em sua vida e das diversas maneiras de ganhar dinheiro, com certeza vai entender como agir para obter sucesso e prosperidade. Neste ponto você vai me perguntar; “E a sorte?” A Sorte é algo que, com certeza existe, mas certamente pode ser mudada ou modificada se você seguir uma receita que gere sucesso. As leis de causa e efeito reinam em nosso universo e se você

atingir seu sucesso, é porque plantou as sementes do sucesso. A seguir vou compartilhar com você várias maneiras, não apenas de sobreviver, mas de fazer dos seus R\$300,00 uma pequena fortuna. Isto vai requerer flexibilidade mental. As pessoas que atingem sucesso são aquelas que estão aptas para aprender e mudar seus pensamentos.

Então a diversificação é a chave para seu sucesso! Da mesma forma que você tem que diversificar seu portfólio, quando você investe seu dinheiro, é também imperioso que você diversifique as maneiras que você ganha dinheiro nos seus negócios.

Colocar anúncios classificados nos jornais é uma maneira excitante de ganhar dinheiro, mas ela não é a única maneira que você pode investir seu tempo.

Apenas dentro da abordagem de colocar anúncios classificados eu diversifiquei e iniciei outras campanhas simultaneamente. Vai ter tempos que você vai ficar em cima e outros onde você vai ficar embaixo, quando você tem qualquer tipo de negócio. Quanto mais você diversifica seus negócios quanto mais liso seu caminho vai ser.

Este manual está dedicado para mostrar, como comprar e vender em mais de uma maneira. Eu ganhei muito dinheiro comprando e vendendo e eu vou ensinar várias maneiras incríveis para você comprar e vender.

Comprar e vender é uma maneira incrível de diversificar seu negócio caseiro. E esta forma de ganhar dinheiro se encaixa perfeitamente com as técnicas de colocar anúncios classificados! Lembre-se: cada dia que você deixa passar sem fazer nada poderia ser aquele que você poderia ter se tornado rico.

Nunca pare de sonhar!
Robert Abraham

Nada acadêmico!

Após ler este manual você ainda não vai acreditar como incrível é o conceito de comprar e vender, até que você faça isso! Eu recomendo que você leia o manual TATICAS DE GUERRILHA QUE RENDEM FORTUNAS NOS CLASSIFICADOS, antes de ler este manual! Estou dizendo isso porque você vai perceber que vai ficar muito mais excitado sobre o que você vai aprender aqui porque você vai combinar na sua mente as técnicas que aprendeu com as técnicas apresentadas aqui. Então, continue em sua leitura apenas após ler o manual sobre os classificados!

Então vamos continuar, estou presumindo que você já tenha lido e entendido as técnicas ensinadas. A idéia principal que eu tentei transmitir para você foi o conceito de pegar algo pequeno e transformá-lo em uma maneira gigante de ganhar dinheiro. Comprando e vendendo é quase a mesma coisa. E lembre-se que estou falando de um ponto de vista da minha experiência prática que já vivenciei.

Em cada manual que você vai receber neste kit eu joguei fora muito lixo e dei para você apenas as coisas práticas, que você precisa para começar a ganhar dinheiro agora! Tentei simplificar tanto as coisas para você (até dei as frases que você deve usar, palavra por palavra) assim você não tem nenhuma desculpa para não fazer isso.

Eu vou compartilhar com você todos meus segredos, tudo que eu sei. Por que eu estou fazendo isso? Por que sou tão generoso com esta informação? Por que eu não guardo um pouco para mim? Porque eu sei que você vai apreciar tudo o que eu estou contando para você. Isto pode fazer com que muitas pessoas me mandem cartas sobre os seus sucessos usando esses segredos. Talvez você possa até participar em nossa propaganda e dar seu depoimento. Todas as pessoas que participaram da minha propaganda fizeram isso, sem ganhar um centavo, porque elas queriam demonstrar que meus métodos realmente funcionam.

O que você vai aprender neste manual vai valer uma pilha de livros (e até duvido que alguém esteja contando tudo isso nos livros). Existem pessoas que me disseram que o que elas

aprenderam neste manual (só aqui) valeu muito mais do que uma biblioteca inteira de livros, porque tudo que estou contando aqui eu já fiz e funciona na vida real. Novamente, nada aqui é acadêmico.

Mais um comentário que quero adicionar é o fato que muitas pessoas costumam dizer. “Tudo bem, talvez isto funciona nos EUA mas não no Brasil” Eu quero dizer que talvez no passado você poderia dizer isso sobre muitas coisas e, com certeza, existem bastantes coisas que você viu nos EUA que não funcionam aqui, mas quero destacar que TUDO que estou contando a você, neste manual, funciona aqui ou em quase qualquer lugar do mundo aonde tem economia livre! E se não funcionar, você deve perguntar: “ COMO POSSO MODIFICAR AS PALAVRAS DO ROBERT PARA FAZER TUDO ISSO FUNCIONAR?”

A parte que me faz rir é que as pessoas que me contam seus grandes sucessos, ficam tão empolgadas, acham que eu vou ficar chocado de ouvir como bem conseguiram obter sucesso. Quando encontro pessoas que ganham muito dinheiro, elas me contam como fizeram isso e acham que estão me contando um grande segredo sobre alguma coisa que eu não conheço. Eu espero continuar com minhas propagandas de meia hora na TV, porque eu acredito que as informações que estou compartilhando aqui vão mudar muitas vidas.

Eu nunca mencionei isso na minha propaganda na TV, mas eu ganhava porcentagem pequena, de cada venda dos produtos que vendi, por causa do custo do tempo no ar junto com o custo de fabricar tudo isso. Eu ganho, pelo menos, dez vezes mais usando meu sistema de classificados e meu sistema de comprar e vender. Eu espero que você goste do que vai aprender a seguir.

O melhor prêmio que eu ganho é quando eu posso ver que ajudei muitas pessoas a mudar suas vidas e ver a empolgação nos seus rostos.

Este manual vai fazer você questionar o que eu estou dizendo quando vir como é fácil executar esses segredos, mas não fique confundindo...

“ simples” com “bom demais”!

Algumas das coisas mais simples do mundo fizeram algumas pessoas bilionárias! Coca-Cola . Uma fórmula simples de bebida que evoluiu em uma indústria de bilhões de dólares em todo mundo!

Eu estou dizendo tudo isso porque se eu não disser isso você vai olhar uma das coisas simples que estou ensinando e você vai dizer para si mesmo: "Isto é fácil demais. Eu nem vou tentar isso". Em vez disso, você deve dizer "Isto é tão fácil que eu devo tentar". Faça isso e você talvez pode me mandar um cartão postal me agradecendo por mudar sua vida financeira para sempre. Se não, eu garanto para você que alguém vai, então porque não você!!!

Em apenas um negócio que eu fiz, em 1999, eu ganhei mais de R\$XXX milhares, vendendo! Por favor, então escute o que eu estou dizendo!

A matemática atrás do dinheiro vai deixar você empolgado!

Nos próximos capítulos eu vou ensinar sobre comprar e vender. Mas, antes que eu mostre todos os segredos que eu aprendi, você deve entender o incrível poder da matemática.

Desde que muitas pessoas odeiam matemática, (talvez o curso: TORNE-SE CALCULADORA HUMANA, disponível na www.powermemory.com.br possa ajudar nessa tarefa), eu vou fazer a matemática. Vamos dizer que você tenha R\$500 na sua conta de poupança. E vamos dizer que você está ganhando os 12% anualmente sobre este dinheiro. Considerando a inflação anual média de 6%, seu ganho anual é realmente 6%. Mas vamos ignorar este fato, por enquanto, e vamos dizer que você ganhou 12% no fim do ano. Isso significa que, no fim do ano, você vai ter na sua conta R\$500 mais 12% que é igual a R\$560. Isso não parece muito dinheiro

e na verdade, na minha opinião, isto é horrível porque você poderia pegar esses mesmos R\$500 e torná-los em R\$5.000 ou até R\$50.000 no mesmo ano.

Se você, após aprender o que eu vou mostrar para você, ainda pensar que conta poupança é um excelente lugar para guardar seu dinheiro, então eu falhei ao mostrar para você o poder de comprar e vender!!!

Nos capítulos seguintes você vai aprender como comprar coisas e depois vendê-las, em menos de um mês, pelo dobro do que você pagou. Isto é ganho de 100% por mês de juros sobre seu dinheiro! Mas vamos dizer que estou exagerando um pouco e você acabou tornando seu R\$500 de investimento em R\$600, em apenas um mês. Isso significa que você ganhou 20% de juros em 30 dias. Minha pergunta para você é: quantos % de juros você vai ganhar se você repetir o processo por um período de um ano? A resposta lógica é $20\% \times 12 = 240\%$ por ano. Mas não é, a resposta verdadeira é mais de 700% de retorno, sobre seu dinheiro, porque não precisamos lembrar que estamos falando sobre juros compostos ou juros sobre juros.

Existe uma fórmula chamada “FÓRMULA DA 72” e com ela você pode, em segundos, calcular mentalmente o valor real dos juros. Por falta de espaço eu não vou entrar nisso aqui, mas esta informação está disponível no curso calculadora humana. Se você pegar esses R\$500 e aplicar com taxas de juros semelhantes, você pode torná-los em mais de R\$3.600 no período de um ano e isto, com apenas 20% de juros mensais em apenas um ano!

Neste manual, eu vou mostrar para você como achar coisas que você pode comprar pela metade do preço que você pode vendê-las. Isto significa que você pode comprar coisas que você sabe que pode vender para ter 100% de retorno sobre seu dinheiro e, você pode fazer isso, em menos de um mês.

Uma vez que você tenha entendido quanto rápido você pode multiplicar seu dinheiro, sua visão inteira sobre comprar coisas e vir a vendê-las torna-se mais afiada! Você vai achar e descobrir, por acaso, coisas e você vai dizer "Eu poderia

comprar e vender isso em um mês ou menos e ganhar uma fortuna!”

Veja como isto pode ser legal!!!

Vamos dizer que você aprendeu como pegar R\$400 e usá-los para comprar coisas que você sabe que pode vender com 50% de lucro, em apenas um mês. Veja a tabela seguir:

Se você pegou R\$200, em trinta dias, você os tornou em R\$300,

no segundo mês você vai tornar esses R\$300 em R\$450, no terceiro mês você vai tornar R\$450 em R\$ 675, no quarto mês você vai tornar isso em R\$1.012, no quinto mês você vai tornar isso em R\$1.518, no sexto mês você vai tornar isso em R\$2.277, no sétimo mês você vai tornar isso em R\$3.415, no oitavo mês você vai tornar isso em R\$5.123, no nono mês você vai tornar isso em R\$7.684, no décimo mês você vai tornar isso em R\$11.527, no décimo primeiro mês você vai tornar isso em R\$17.290 e no 12º mês você vai tomar isso em R\$25.936.

Agora você pode entender por que comprar e vender pode ser o melhor negócio que você pode fazer, que ultrapassa qualquer investimento na bolsa de valores? Então, você pensa por que as pessoas investem seu dinheiro na bolsa de valores ganhando apenas 15%, ao ano, se elas podem ganhar muito mais comprando ou vendendo coisas? Mais uma pergunta que você pode fazer: "Puxa, eu devo ser louco de colocar meu dinheiro na conta poupança?".

Bem, eu não vou responder a essas perguntas aqui porque isto é um assunto grande e diferente que nós vamos elaborar no outro programa chamado “Consciência de Prosperidade” que vai ser lançado logo, se Deus quiser .

Vamos voltar para nossa discussão. Neste ponto você vai pensar: “bem, eu acho que não é tão difícil tornar R\$600 em R\$900 reais mas, tornar R\$15.377 em R\$23.066, em apenas um mês, vai ser algo difícil de fazer”. Não é! Você vai crescer apenas um pouco cada mês e você vai se tornar melhor e cada vez melhor na arte de comprar e vender, tornando seu

dinheiro em mais dinheiro mais rápido. Mais uma coisa que você deve lembrar é o fato que as mesmas regras matemáticas que funcionam para 1 Real, vão funcionar para R\$ 1.000. Muitas pessoas simplesmente sabotaram seus futuros e sonhos usando este raciocínio.

Agora, talvez, pode ter meses que você vai realizar seu objetivo em apenas uma semana, e em outros meses isso vai levar um pouco mais de tempo, do que um mês, para você atingir 50% de retorno.

Mas o melhor motivo para você ponderar esta idéia de comprar e vender é o fato de que você é a pessoa que vai controlar o tamanho do negócio que quer realizar. Você pode fazê-lo pequeno ou você pode fazê-lo bem grande.

Se eu tenho grandes sucessos porque eu, simplesmente, apliquei esta idéia de comprar e vender em todos os meus pensamentos!!!

Um grande segredo:

O ser humano é tão preguiçoso que vai preferir vender alguma coisa muito barato do que trabalhar e tentar vendê-la sozinho por mais dinheiro. Entender este fato pode fazer você ganhar muito dinheiro!

Mais um grande segredo:

O ser humano é tão preguiçoso e impaciente sobre suas necessidades que vai preferir pagar um pouco mais para receber o que ele está querendo AGORA MESMO! Este conceito pode fazer com que você ganhe milhares de reais !

Eu conheço muitas pessoas que me disseram que ter entendido os conceitos de comprar e vender e os enormes lucros possíveis das vendas abriu os olhos delas, fez com que elas enxergassem o mundo totalmente diferente e iniciassem seus próprios negócios!

Eu acho que você deve ser louco de trabalhar para alguém, quando existem tantas maneiras de ganhar dinheiro!

Mais de 75% das pessoas que trabalham para empresas vão acabar trabalhando para uma pessoa que iniciou seu próprio pequeno negócio. Isso significa que milhões e milhões de pessoas como você possuem seus próprios negócios, controlam suas próprias vidas, seus próprios horários e suas próprias férias, elas ganham mais do que você pode ganhar trabalhando para outra pessoa.

Eu não sei quanto você ganha por mês ou quanto de dinheiro é suficiente para você sobreviver bem, existem pessoas que ficam contentes com apenas R\$3.000 por mês. Na próxima vez que você vir um vendedor ambulante ou até um camelô, pergunte quanto de dinheiro ele ganha. Eu conheço alguns que ganham de R\$ 5.000 a R\$10.000 por mês ou mais! Eu não estou sugerindo que você vire um camelô, mas eu apenas quero demonstrar que essas pessoas podem ganhar muito mais do que executivos, bem vestidos, que trabalham como escravos para suas empresas!

Mais e mais um grande segredo:

Você poderá ser um mini fabricante de produtos que vendem como água. Porque uma vez que você fabrica os produtos que vai vender, pode minimizar os seus custos e maximizar o seu lucro, vai fixar assim um preço que permita ampliar enormemente a sua margem de lucros. Quando você vende qualquer mercadoria dentro de uma loja, sua comissão e margem de lucros ficam entre 20% a 50%. Se você entrar em qualquer loja de varejo e tentar comprar, por exemplo, uma camiseta que está sendo vendida por R\$ 10, a loja provavelmente tenha pago por esta camiseta R\$5 a R\$6 reais. Este é um exemplo geral apenas para ilustrar o meu raciocínio.

Agora, se você fabrica uma camiseta ou comissionar um fabricante para que faça esta camiseta com certeza o custo desta camiseta poderá cair para R\$1 ou R\$2. Se puder vendê-la por R\$10, a margem de lucro vai subir para 500%, ou seja,

cinco vezes mais que o valor que você pagou. Isto é incrível porque você pode vender a mesma camiseta diretamente para o consumidor e ganhar estes 500%, em vez de intermediar a venda para um lojista e ganhar muito menos no processo.

Agora escute um grande segredo, apenas quando você fabrica pode conseguir grandes margens de lucro. O que aconteceria se você vendesse diretamente para o consumidor? A resposta é: você vai ganhar muito mais do que um lojista ou, melhor ainda,

você não precisaria vender tantas camisetas para atingir o lucro do lojista. O lojista deve vender 10 camisetas para ganhar R\$ 50 de lucro, enquanto é suficiente que você venda apenas 6 camisetas para chegar ao mesmo lucro.

Este foi um exemplo simples e talvez você pode me dizer: Robert, eu não tenho capital para fabricar ou comissionar a fabricação das camisetas. Mas eu vou lhe dizer que existem vários produtos com valor percebido alto que podem ser fabricados em casa e gerar para você lucros enormes.

Para saber mais sobre como ganhar dinheiro fabricando seus próprios produtos leia o manual: “Como Fabricar seu caminho para grande riqueza”.

Minha regra número 1

Nunca escute alguém, a menos que ele esteja ganhando muito bem e muito melhor do que você! Eu fico surpreso quando as pessoas me contam as opiniões de seus colegas sobre uma idéia de abrir um negócio. Eles recebem um conselho, de uma pessoa que não está bem de vida, e aceitam esse conselho como se fosse uma verdade absoluta dita por um especialista no assunto.

Sim, você pode escutar mas nunca siga um conselho de uma pessoa que não está ganhando mais do que você. Eu tenho uma amiga, nos Estados Unidos, que recebe muitas visitas de consultores financeiros e, quando alguém está recomendando um investimento, ela responde com: “ tudo bem, eu vou mostrar para você meu portfolio e você mostra o seu, se seu portfolio for melhor do que o meu vou escutar o seu

conselho, mas se não você pode imaginar minha reação”. Em muitos casos, esses consultores nunca aparecem por ter vergonha de mostrar a ela que eles, na verdade, não são melhores do que ela. E esta regra aplica-se para qualquer pessoa.

Pessoas negativas

Eu descobri que todas as pessoas negativas na minha vida tinham todas as respostas porque algo não poderia funcionar! Então, eu percebi que eu estava escutando pessoas que não estavam fazendo muito melhor do que eu e, por isto, lembrei minha regra n° 1 para o resto da minha vida. Esta regra mudou totalmente minha atitude e me liberou de muitos obstáculos e limitações que eram ensinadas por essas pessoas negativas.

ESTATÍSTICA **MATEMÁTICA**

Mais uma estatística matemática que você deve saber, antes que você leia o próximo capítulo:

Mais de 75% dos milionários no mundo, nos últimos trinta anos, se tornaram milionários por ter iniciado seus próprios negócios!

O bilionário norte-americano Jonh Paul Getty, em uma entrevista, disse que a melhor maneira para ficar rico é se demitir e iniciar seu próprio negócio. Ele alegava que todo mundo está tão envolvido na sobrevivência diária que não têm tempo de ganhar dinheiro! (Eu não estou sugerindo que você abandone seu emprego ainda. Você deve começar a fazer algo, enquanto trabalha no seu emprego. Eu vou ensinar como fazer isso mais tarde)

Nós vivemos num dos melhores períodos da história do ser humano para você aceitar qualquer coisa menor do que seu maior sonho, pode ser o pior erro que você nunca fez!

Existem milhares de milionários no Brasil! Então, o que faz você pensar, por um segundo, que você não pode ganhar R\$50.000 por ano? Se você não pode ver você fazendo isso,

isto é porque você não seguiu minha regra número um. Siga esta regra e escute apenas as pessoas que estão fazendo muito melhor do que você. Eu prometo para você que eles vão mostrar como é o seu caminho.

Daqui a um ano, você vai olhar para trás e você vai ficar feliz que você tenha seguido minha regra número um. Se você não aprender nada neste programa de prosperidade, por favor nunca esqueça isto!

Todos os seus lucros estão sendo feitos no dia que você compra alguma coisa!

Vamos dizer que você comprou dez canetas por R\$ 0,20 cada e depois você vendeu por R\$1 cada, isto significa que você ganhou R\$ 0,80 em cada venda. Existem algumas regras sobre como comprar qualquer coisa a fim de revender. Uma das regras é a regra do valor percebido.

A regra do valor percebido

Esta regra simplesmente diz que você deve comprar algo apenas se o preço que você consegue é, pelo menos, metade do seu valor percebido. Você pode dizer que o valor percebido de uma caneta é R\$1. Neste caso, se você comprou esta caneta por R\$ 0,50 você ainda fez um bom negócio, mas você deve sempre tentar chegar a um preço, pelo menos, abaixo de 50% do que o seu valor percebido, ou seja, o mais barato possível.

Você pode fazer a mesma coisa com qualquer coisa, com sofás, computadores, móveis, casas ou qualquer tipo de produto que você compra diretamente do fabricante. Eu vou mostrar para você, nos próximos capítulos, como fazer exatamente isso a fim de tornar este processo em um grande negócio!

Antes que você aprenda como fazer isso, você deve concordar de nunca comprar nada a menos que você se sinta 1.000% certo que você não pode perder R\$1 comprando aquilo! Eu estou dizendo isso porque você ganha seu dinheiro no dia que você compra alguma coisa. O dia que você vende é meramente o dia que você completa a transação! Lembre-se disso amigo porque...

O segredo está na compra, não na venda!

Muitas pessoas dizem que para você ganhar, em qualquer negócio, você deve ser um excelente vendedor, não é! Ser um excelente vendedor não é suficiente, você deve saber como ser um excelente comprador porque o segredo está na compra não na venda! Se você realmente quer saber como comprar e aprender todos os truques de como comprar, não pagando tanto, eu recomendo que você adquira o curso chamado truques cruéis da negociação disponível na nossa página da Internet www.seminarios.com.br Neste curso você aprende os segredos para colocar os lucros nos seus bolsos. Este é um excelente curso que vai mudar sua vida, além de economizar milhares de reais para você no decorrer dos seus negócios.

Quando você começa a comprar e vender, você pode ficar tão ansioso que você vai querer comprar qualquer coisa apenas para iniciar seu negócio e isso pode custar demais para você! Não compre nada com tanta pressa!

Minha regra número 2

Nunca compre nada, a menos que você possa comprar mais barato do que absolutamente sabe que pode vender!

Se você segue minha regra número dois, você nunca vai errar. Nos próximos capítulos eu vou mostrar:

1. Como fazer com que outras pessoas façam o trabalho inteiro para você.
2. Como nunca usar seu próprio dinheiro, se você não quer fazer isso!
3. 7 maneiras para comprar coisas pela metade do preço que você pode vendê-las.

4. Pessoas desesperadas vão adorar vender para você suas mercadorias por metade do seu valor.

E existem tantos negócios, por aí. Então, nunca esteja com tanta pressa para fazer isto acontecer. Comprar apenas quando o preço é ótimo! Nunca queira perder sua grande oportunidade de negócios passar porque você não tinha dinheiro ou porque seu dinheiro estava amarrado com inventário, que você comprou e que você não poderia liquidar.

Agora, porque eu sou tão ocupado, eu pago alguém um salário semanal apenas para fazer nada além de achar para mim ótimos negócios, assim eu posso dobrar meu dinheiro. Aquela pessoa achou para mim um ou dois incríveis negócios, no ano passado, que acabaram rendendo para mim milhares de reais. Eu não posso dizer aqui nenhum número mas, acredite-me, as oportunidades são ótimas.

Uma vez que você entenda como funciona o processo do início até o fim, você vai começar a fazer negócios cada vez maiores e que envolvam cada vez mais dinheiro, assim você pode multiplicar seu dinheiro.

Nunca comprar nada, a menos que a outra pessoa tenha que vendê-la!

Maís uma regra sobre comprar e vender:

Nunca comprar nada, a menos que a outra pessoa tenha que vendê-la! Dizendo isso em outras palavras, você deve comprar das pessoas que estão motivados a vender, quanto mais motivação elas têm (necessidade, urgência) quanto mais favoráveis vão ser suas condições para comprar. Esta regra funciona em qualquer campo e a única coisa que você tem que lembrar é que esta regra funciona contra os vendedores e, por isto, você nunca deve mostrar para um comprador seu nível de desespero!

Conclusão:

Todos os seus lucros você cria no dia que você comprar algo, independente do que você está comprando, um carro, um sofá, um terreno ou um prédio. O segredo está mais na compra do que na venda!

Como comprar sem usar seu próprio dinheiro

Vamos dizer que você viu um anúncio no jornal sobre uma família que quer vender tudo, porque ela está mudando para outra cidade ou outro país. Vamos dizer que você visite aquela casa e você percebe várias coisas boas. Você soma tudo isso na sua cabeça e você percebe que você pode vender

tudo por R\$5.000 fácil ou, talvez, até R\$6.000 ou R\$7.000 .
Então, você pergunta para aquele cara quanto ele vai receber por tudo.

Aquele cara está surpreso porque ele estava pensando em vender todas as coisas, item por item, e isso poderia levar uma semana ou até mais, mas você oferece a opção de comprar tudo, então a pessoa responde com: " bem, se você está disposto a comprar tudo vou querer por isso R\$3.000, você oferece para ele R\$ 2.000 e vocês fecham o negócio em R\$ 2.500. Você dá para ele R\$ 500 reais de sinal e diz para ele que você vai pegar um boa caminhonete para pegar tudo

Você acabou de ganhar, para você mesmo, pelo menos R\$2.000 apenas porque o vendedor precisava do dinheiro e tinha aquela urgência de vender as coisas com pressa!

Mas vamos dizer que duas semanas antes, você ligou para todos seus amigos, parentes e pessoas que você conhece e perguntou: "Como você gostaria de ganhar 50% de retorno do seu dinheiro este ano? " Eles podem ter respondido: bem, mas qual vai ser o risco?

Então você explicou para eles, passo a passo, que você está comprando e vendendo coisas, que você nunca compra coisas a menos que você tenha absoluta certeza que você possa vendê-las por muito mais dinheiro. Você explicou que você pode pegar o dinheiro dele e ganhar mais de 50% por mês, então você só fica feliz de pagar para eles 50% por ano sobre este dinheiro, garantido! Você também promete para eles que você não vai tocar R\$1 dos lucros, até que eles tenham todo o dinheiro de volta com os juros nos seus bolsos.

Você tem que ter certeza que você não vai aceitar nenhum dinheiro extra, porque os juros vão custar para você 50% .

Então, em alguns casos, você pode oferecer 40% ou até 60% ao ano (menos de 5% por mês). Então, vale a pena usar o dinheiro dos outros!

Se você faz tudo isso, na hora certa, você vai conseguir pagar a todo mundo, Ter seu dinheiro de volta com seus juros, e

sem usar seu próprio dinheiro que você pode reservar a fim de investir em outros negócios! A propósito, um dos motivos porque você pode deixar seu dinheiro na conta poupança é para deixá-lo pronto para uma ótima oportunidade de negócio. Eu gostaria de usar o termo “estacionar” seu dinheiro temporariamente.

A propósito esta idéia pode funcionar para começar muitos negócios. Um problema que você pode encontrar é fazer com que as pessoas acreditem tanto em você que dê seus dinheiros para auferir juros, seja honesto pague o dinheiro de volta. Eu conheço tantas pessoas que não puderam pagar de volta o que prometeram pagar. Eu odeio pessoas que fazem isso. Faça um negócio e fique nele até o fim! Sua palavra deve valer peso em ouro. Se não, você nunca vai obter sucesso! Guarde então sua palavra!

Sua palavra deve valer seu peso em ouro!

Eu acabei de mostrar para você uma maneira que você pode obter dinheiro dos outros. Aproveite esse segredo, mas nunca abuse! Mantenha sua palavra!

Se alguém me escreve uma carta dizendo que esta técnica não funciona é porque essa pessoa não têm credibilidade suficiente ou não tem aquela reputação de uma pessoa que mantenha sua palavra.

E vou dizer isto novamente, guarde sua palavra quando você está fazendo negócios, lembre-se que sempre existe uma testemunha. A propósito, sim! Eu acredito em D-us e se você não acredita é melhor que você pule este parágrafo. Quem sabe aonde fica todo o ouro do mundo? Quem sabe qual a empresa que vai ganhar e vai perder. Qual a ação vai subir ou vai descer na bolsa de valores? D-us sabe tudo, conhece tudo e testemunha tudo, inclusive seus contratos verbais ou escritos. Nossa vida é um grande teste e um dos maiores testes é manter nossa palavra.

Regra número 3

Se você fecha o negócio, você vive mais por sua palavra e vai se tornar a pessoa cuja palavra vale ouro!

Planeje ganhar R\$50 a R\$200 por hora, no mínimo, por cada hora que você gasta comprando e vendendo, e isto inclui todo o tempo no telefone, lendo os jornais, viajando para outros locais, etc. se você faz isso, certo! Então, se você está ganhando R\$50 por hora, e por isso vai ser uma loucura gastar seu tempo sentado próximo ao telefone esperando que alguém ligue para você, quando você está tentando vender alguma coisa. Faça com que uma outra pessoa faça isso para você, ganhando uma comissão ou um salário.

Gaste seu tempo de maneira que vá maximizar o dinheiro que você pode ganhar!

Todo dia eu faço listas das coisas que eu quero fazer naquele dia. Eu tenho duas colunas, uma é para todas as coisas que vão ajudar me ganhar mais dinheiro e a outra é para coisas variadas que devem ser feitas..

Você nunca vai me achar lavando meu carro ou fazendo compras no supermercado, porque eu posso usar esse tempo com mais eficiência ganhando mais dinheiro do que se eu lavasse meu próprio carro!

Se tempo é dinheiro, então use-o com inteligência!

Existe uma exceção para esta regra. Se você adora lavar seu carro e isto é sua favorável forma de passar seu tempo de lazer, então faça isso !

Regra Nº 4

Faça a lista diária todos os dias e sempre trabalhe sobre coisas que vão gerar para você o máximo dinheiro possível! Essas tarefas devem ser feitas primeiras!

Deixar os outros fazer todo o trabalho e você ganha o dinheiro!

Nos próximos capítulos você vai aprender oito maneiras de comprar e 6 maneiras de vender.

Enquanto você lê estas maneiras, pense como você pode fazer isto e como vai ser fácil contratar uma pessoa que procure bons negócios para você. Você pode contratar uma pessoa que faça todas as compras e ache uma outra pessoa que faça todas as vendas.

Se você quiser você pode pagar comissão para a pessoa que achou o negócio e para aquela pessoa que faz as vendas . Assim você pode se sentar e ver como o dinheiro está entrando.

Você vai entender isso com mais clareza no futuro, mas eu tenho mais uma regra incrível que você deve seguir!

Regra Nº 5:

Você nunca gasta seu tempo fazendo algo que alguém pode fazer por R\$7 ou R\$8 por hora!

Quais são as melhores coisas para comprar

Não é fácil de responder essa pergunta porque isto depende do tipo de negócio que você está pegando. De modo geral, eu achei que as melhores coisas que você pode comprar e vender são coisas que a maioria das pessoas precisam. A seguir eu vou dar para você alguns exemplos sobre o que eu acho que são as melhores coisas para você comprar:

Excelentes coisas para comprar:

- Máquinas de lavar
- Mesas de sala de jantar
- Mesas de escritório
- computadores
- Camionete e Kombi
- Geladeiras
- Móveis de modo geral
- Terreno comercial
- Carros
- TVs
- Conteúdo de casa das pessoas que fazem uma mudança.
- Qualquer coisa que a maioria das pessoas querem.

Coisas que Você não deve comprar:

- Antiguidades
- Carros grandes
- Qualquer coisa perecível
- Qualquer coisa que a maioria das pessoas não têm.

Se alguém está mudando e tem uma casa cheia de móveis em boas condições, e se você pode comprar tudo isso por um preço superlegal, isto é um grande negócio. Mas, se tem móveis feios que você não pode ver ninguém que possa gostar disso então, independente do preço e quanto excelente o negócio é, você não deve comprar!

Esta regra funciona com carros, aparelhos eletrônicos, móveis e qualquer outra coisa na terra! Existem tantas pessoas desesperadas que possuem excelentes coisas para você vender, que você não deve baixar seus critérios apenas para dizer que você fez um bom negócio.

Regra Nº 6

Nunca compre alguma coisa porque isto é um bom negócio!
Compre porque isto é uma excelente coisa e um excelente negócio!

Confie em mim, existe milhares daqueles ótimos negócios que estão passando por você todos os dias! Você vai ver sobre o que estou falando quando você gastar duas ou 3 horas fazendo isto e colocar R\$2.000 nos seus bolsos, para fazer muito pouco trabalho. Quando você começar a fazer isso, você deve checar quantas horas você gastou e quanto dinheiro você ganhou. Se você fizer isso, até metade do que eu estou descrevendo do processo aqui, você ainda sempre vai ganhar, pelo menos, quatro vezes mais do que você ganha no seu emprego! Nos próximos capítulos eu vou mostrar para você maneiras diferentes de fazer isto!

12 Incríveis maneiras para comprar!

Após ler essas maneiras você vai ter tantas escolhas a respeito de como começar, isto vai ser excitante! Apenas não faça isto complicado. Isto é tão fácil. Você vai encontrar, por acaso, outras maneiras adicionais de ganhar dinheiro, assim que você sair e vender as coisas que você acabou de comprar!

Maneira Nº 1

Coloque anúncios nos jornais

Você pode colocar um anúncio no jornal que diz:

Eu compro
qualquer coisa ligue
1234567

ou

Se você precisa
dinheiro
imediatamente
ligue 1234567

Agora pense sobre esses dois anúncios que são bem pequenos e eles podem ser extremamente lucrativos. Vamos dizer que você recebeu uma chamada do anúncio número um. Isto é verdade, que você deve ter a vontade de comprar qualquer coisa, se o preço é certo e se você pode achar um comprador para revender aquilo imediatamente.

Vamos dizer que alguém está ligando para você do anúncio número 2. Pergunte porque ele precisa de dinheiro e ofereça-se para comprar o que ele possua com excelente preço para você. Suponhamos que ele tenha um computador e quer

vendê-lo por R\$500. Você oferece R\$ 200 e fecha em R\$ 300. Você pode até oferecer para ele comprar novamente o computador, por R\$400, em 30 dias.

Se você colocou seu anúncio na seção dos classificados no seu jornal, isto pode gerar para você muitas chamadas. Você pode até receber tantas chamadas que você não poderia atendê-las!

Neste caso, você pode usar aquele correio de voz que faz toda a explicação para você, e ele termina apontando para seu telefone pessoal. Fazendo isso, você pode peneirar muitas pessoas.

Lembre-se que você apenas pode comprar algo se você sabe que você pode revender com lucro maior ou, no pior caso, vender por preço que você comprou e quitar-se.

Maneira Nº 2

Quadros de boletim nas escolas, supermercados ou qualquer lugar público:

Colocar um cartaz no quadro de boletim ou qualquer lugar que você ache que pode colocar este anúncio:

**Dinheiro à vista para
qualquer coisa que
você quer vender
ligue 1234567**

E apenas esperar para ver quantas chamadas você vai receber. Novamente, nunca se sinta apressado de comprar algo apenas porque você quer iniciar seu negócio. Fique à vontade e espere por esse negócio de ouro. Acredite-me, existem excelentes negócios por aí. Também existem muitas coisas já anunciadas, por cartazes, que você pode comprar por um preço super barato. Especialmente se você achar essas coisas para comprar nos quadros dos boletins, aonde você quer colocar seu cartaz, e provavelmente não irão receber muitas chamadas. Essas pessoas podem estar ansiosas para vender suas coisas super barato.

Maneira Nº 3

Na seção dos classificados das centenas de jornais no Brasil e classificados online.

Se você comprou todo os dias os jornais e olhou a seção dos classificadas, coisas que você sabe que você pode comprar e revender rapidamente das pessoas que estão super motivadas para vender, você pode ver que você vai ficar ocupado o dia inteiro!

Uma das mais lucrativas maneiras de ganhar dinheiro nisso é achar não apenas pessoas que estão desesperadas para vender suas coisas, mas também achar pessoas que estão vendendo muitas coisas e dar para elas uma oferta de comprar tudo ou o lote inteiro.

Tantas vezes pessoas percebem que têm que vender seus móveis porque estão mudando, é muito melhor para elas vender tudo para você com um excelente desconto, assim podem continuar com suas vidas, em vez de sentar e esperar pelas chamadas telefônicas, semana após semana, enquanto seus anúncios estão publicados nos jornais.

A única coisa que você precisa fazer é achar uma pessoa:

1. Super motivada para vender suas coisas
2. Com muitas coisas para vender
3. Com muito pouco tempo
e você pode ganhar R\$1.000 a R\$2.000 cada semana!

Maneira Nº 4 - Feiras

Você já visitou a feira?

Os vendedores carregam sua mercadoria, montam uma banca e vendem seus produtos até, mais ou menos, uma hora da tarde, quando eles começam a colocar tudo de volta na caminhonete.

Eu não estou falando sobre as feiras que você compra produtos perecíveis, mas sobre feiras onde você tem produtos interessantes dentro das categorias dos produtos e que valem a pena comprar. Eu vou ensinar um grande segredo e com ele você pode comprar nas feiras mercadorias super baratas.

Quase antes de fechar o mercado você se aproxima de um dos vendedores que possui uma mercadoria que você ache interessante e diga a ele:

"Parece que todo mundo está fechando as bancas. Como você gostaria de vender todo seu lote por x reais?"

Eu garanto que se você fizer isto você pode achar pessoas que estão cansadas e que não querem carregar tudo de volta para a caminhonete porque, para elas, toda esta mercadoria realmente é um lixo.

Elas vão preferir vender tudo por 50% de desconto e ficar contente de voltar para casa e contar o dinheiro.

Você compra as coisas, você mesmo faz a venda ou você deixa outra pessoa vender isso para você. Estas maneiras de comprar e vender sozinho achando apenas algumas pessoas, cada fim de semana, que querem se livrar de suas mercadorias pode gerar para você milhares de reais.

Maneira Nº 5

Vendendo na Internet

Achando coisas para vender na Internet pode ser muito excitante. Isto vai ser, provavelmente, a melhor maneira para se comunicar nas próximas décadas. Se você não sabe como usar a Internet, isto é super fácil. Apenas peça ajuda de alguém ou simplesmente leia meu manual sobre como ganhar dinheiro na Internet.

Logo estarei disponibilizando, gratuitamente, uma página padronizada na internet que pode servir para vender qualquer produto ou serviço. Especialistas de montagem de página estão ganhando muito dinheiro criando páginas para as pessoas e cobrando caro por isso, além de cobrar taxas mensais, isto é ridículo porque eu estou criando um sistema que você pode fazer tudo isso e por uma fração do custo. Visite minha página da Internet, de vez em quando, para ver as mudanças.

Maneira Nº 6

Ir diretamente aos fabricantes

Como eu mencionei antes os fabricantes de todas as coisas estão operando em todo o país. Você pode pegar o tipo de produto que você quer comprar e achar aqueles fabricantes, ligue para eles e pergunte a eles uma ou 2 coisas:

Pergunta Nº 1:

Pergunte se eles têm alguma mercadoria ultrapassada ou algum mercadoria que eles querem se livrar. Agora, se você faz isso, você deve parecer como uma pessoa que tenha dinheiro para comprar qualquer quantidade. Você pode fazer isso usando sua própria conta poupança, achando um sócio, até usando o cartão de crédito ou usando qualquer outra maneira que você pode pensar.

Ir aos fabricantes (por exemplo, um fabricante de colchões), pergunte se eles podem criar para você um colchão com o seu rótulo particular para 300 colchões por mês e quanto isto vai custar?

Agora você pode me dizer "isto é muito". Lembre-se você está falando com um fabricante que está acostumado a vender em grandes quantidades. Se você for lá e perguntar se pode comprar três colchões eles vão dar um pontapé em você. Mas 300 colchões, por mês, parece que você sabe sobre o que você está falando.

Vamos dizer que esta empresa está fabricando um colchão que vende para o consumidor por R\$1.000 e eles podem fazer esse colchão para você por R\$150 cada. Você fica empolgado porque R\$150 por um colchão que vende por R\$1.000, ótimo negócio! Mas você deve lembrar que você tem que comprar uma quantidade mínima de 100 colchões e isto vai lhe custar R\$15.000. Onde você vai tirar R\$15.000?

Veja o que você deve fazer:

Você diz, tudo bem, deixe-me pegar pelo menos três ou quatro colchões para mostrar para meus sócios, e se eles gostarem da mercadoria, eu vou fazer um pedido na semana que vem. O fabricante dos colchões vai pedir que você pague para ele R\$300, cada colchão, porque a quantidade é pequena. Eles têm razão, você deve pagar mais. Vamos dizer que eles cobraram de você R\$300 cada. Você paga. Agora diz para si mesmo, eu vou tentar vender esses colchões por R\$300 cada. Se você consegue fazer isso, isto significa que você tem um produto vencedor, por que? Porque agora você sabe que você pode comprar esses colchões por R\$150 e vender cada um por R\$300, assim dobrando seu dinheiro. Você nunca vai perder 1 centavo. Neste ponto faça o que você deve fazer para realizar este negócio.

Veja algumas opções que você tem:

Conte para seus amigos sobre este teste e como você pode dobrar seu dinheiro constantemente e fazer com que eles invistam e se tornem seus sócios.

Pergunte se o fabricante pode permitir que você compre por R\$150 apenas vinte unidades, só para começar. Tente fazer alguma coisa e veja se eles concordam.

Qualquer coisa que você decidir neste ponto, apenas não deixe esta mina de ouro passar entre seus dedos. Você pode ganhar milhares de reais e você pode vender esses colchões em mais de uma cidade. É muito fácil estabelecer uma pessoa, em outras cidades, para fazer a mesma coisa para você. Você pode chegar, muito facilmente, a vender 100 colchões, por semana, por preço de R\$300 cada, dando para você R\$150 de lucro menos algumas despesas você acaba com R\$100 de lucros para cada colchão x (vezes)100 colchões, pode dar um lucro de R\$10.000 por semana!

Existem milhares de fabricantes de todos os tipos. Este exemplo com colchões pode ser aplicado para computadores, TVs, móveis de escritório ou qualquer outra mercadoria. Um dos segredos que o consumidor final não percebe é o fato de que, em muitos casos, a diferença entre o custo de

fabricação e o custo final para o consumidor pode chegar de 5 a 20 vezes, dependendo das quantidades!

Isto significa que se você compra uma caneta por R\$2 - o custo da caneta diretamente do fabricante pode ser tão pouco como 20 ou 30¢ cada. Isto deixa uma margem de lucro de 1.000%. Se você pode chegar e comprar, diretamente do fabricante, e vender este produto por preço muito menor do que o preço do mercado, você pode vender bastante. Novamente o segredo está na compra! Quanto mais barato você possa comprar uma mercadoria por preço que seja muito mais baixo do que seu preço percebido, você pode ganhar fortunas!

Algumas semanas atrás eu passei na rua e vi uma pessoa vendendo canetas. Essa caneta era moderna, com mecanismo interessante. Cada caneta custou R\$2. O vendedor tentou vender 3 canetas por R\$5. Semana depois descobri o fabricante das canetas. Cada caneta custou 15¢ para quantidade mínima de 5.000 unidades. Se você multiplicar 5.000 canetas por 15¢ o preço do lote é apenas R\$750. Se você pega 3 adolescentes que querem ganhar um dinheiro extra, você oferece para eles R\$1 para cada caneta. O vendedor ganha R\$1 de lucro, em cada venda, e você ganha 85 centavos ou R\$850 por milheiro. A única coisa que você deve fazer agora é achar pessoas, em vários locais da cidade, para vender. Se você ganha R\$800 de lucro puro, todo dia da semana, isto pode se traduzir em R\$16.000 por mês!

Por que eu estou contando para você esta história? Porque como vendedor autônomo você não tem limites! Não seja enganado pela aparência do vendedor de canetas. Talvez ele não pareça ser um grande executivo, mas em muitos casos ele ganha muito mais do que muitas pessoas bem vestidas que vivem com a ilusão de segurança. Eu conheço alguém muito famoso que fez exatamente isso que atingiu riqueza inimaginável. Silvio Santos começou como um vendedor e continuou multiplicando sua riqueza. Uma das coisas que eu quero destacar aqui é que qualquer pessoa que parece grande hoje era pequeno no passado. Bill Gates era também pequeno. Ele teve de começar em algum lugar. Talvez você

pode ser uma daquelas pessoas grandes do futuro, mais você nunca será a menos que você inicie sua trajetória de negócios agora!

Maneira Nº 7

Deixar seus sócios realizar as compras para você!

Achar um sócio que fique empolgado sobre a idéia de achar bons negócios, comprando produtos e passando o resto do trabalho para você. Você faz o resto!

Você pode oferecer a seus sócios que você vai vender e você vai rachar no meio os lucros. Esta maneira você não precisa colocar um tostão no negócio!

Ou

Pagar a alguém um salário para fazer nada mais do que achar excelentes negócios para você.

Maneira Nº 8

Vender de porta a porta

Indo de porta a porta pode fazer você ganhar milhares de reais por semana. Veja como. Cada pessoa no Brasil quase sempre tem alguma coisa que ela queira vender, que considera lixo. Se você tenta a abordagem de porta a porta, você deve dizer:

“Boa tarde, você tem alguma coisa nos seus armários, quintal, etc. que você quer se livrar? Porque se você tem algo, eu”

“A) gostaria de pagar para você dinheiro à vista, na hora, e vou tirar isso do seu caminho imediatamente! “

“B) eu poderia tirar isso daqui para você e vender isso na feira. Neste ponto você pode até oferecer dividir os lucros por 50%. Tente isso, isto pode funcionar!”

Tentando essas abordagens, praticando e melhorando suas habilidades você pode tornar-se rico e você nunca vai querer trabalhar para alguém novamente. Você pode até fazer com que outra pessoa faça esta abordagem de porta a porta. Isto é uma excelente maneira de iniciar, se você não tem nenhum dinheiro!

Maneira Nº 9

Faça um acordo de consignação

Como eu disse, antes neste manual, quase qualquer pessoa no Brasil tem alguma coisa que não quer mais, mas ela é muito preguiçosa para iniciar o processo e o trabalho de tentar vender aquilo.

Veja a seguinte maneira que você pode ganhar dinheiro!

Criar um folheto que você pode colocar nas portas ou nos carros ou você pode até enviar por correios:

Precisa Dinheiro?

"Eu posso vender qualquer coisa que não tenha utilidade para você e posso conseguir bons preços. Apenas me ligue hoje (seu telefone), podemos até retirar as coisas que você não deseja e lhe dar dinheiro! Deixe-nos fazer todo o trabalho para você!"

Quando as pessoas ligarem você pode explicar para elas que é um especialista na área de vender coisas rapidamente e, no processo, você aprendeu que quase qualquer pessoa no Brasil possui alguma coisa que não quer mais e vai querer trocá-la por dinheiro à vista.

O que você deve perceber é que quando pessoas não gostam de algo, nas suas mentes o valor daquele item cai bastante. Isto significa que você pode vender essas coisas por menos do que seu valor real. Através da venda por preços muito baixos, você consegue vendê-las rápido.

Diga para aquelas pessoas que você cobra 10 a 20% do preço que elas pedem ou elas podem pedir x reais e qualquer coisa em cima disso é sua! Se isto é um excelente negócio, você pode oferecer para elas um pouco menos e comprar isso por um valor mínimo, desta forma elas não precisarão esperar mais. Com certeza muitas pessoas vão vender para você na hora.

Mais uma coisa que você pode fazer é alugar um espaço comercial, assim você pode ter um local para vender todos os dias ou você pode fazer isso diretamente da sua casa através de anúncios classificados nos jornais ou vender nas feiras.

Você pode aproveitar muitos daqueles mini shoppings onde as pessoas alugam um espaço pequeno para vender suas mercadorias. Você pode fazer um acordo de consignação e deixar esta mercadoria naqueles mini shoppings. Você pode até fazer um acordo entre você e a pessoa que quer vender suas coisas.

Eu sugiro que, se você tenta este caminho, você deve ter um advogado que escreva um contrato que esteja 100% de acordo com a legislação do seu estado. Eu não posso dar para você nenhuma assessoria ou conselho jurídico.

A próxima página é uma mostra de um acordo de consignação que você pode usar:

Vamos dizer que você se chama Jorge Amado.

Acordo de Consignação

Jorge Pessoa concorda em vender produtos /mercadoria descrita a seguir: um computador Pentium II com 10 giga de memória e um monitor 14 polegadas Se Jorge Pessoa vender os itens acima o cliente (dono da mercadoria) Sr. Batista concorda em permitir que Jorge Pessoa guarde os seguintes valores: R\$ 300,00

Jorge Pessoa concorda em vender todos os itens no período de 30 dias ou devolvê-los neste endereço: Rua Carmel 1234 apto. 14 Jardins America São Paulo - SP - 014115-002 Enquanto Jorge Pessoa está com a posse desses itens, é responsabilidade dele manter os itens nas mesmas condições que eles foram recebidos. Este acordo vai começar no dia 5 de Abril 2001

A assinatura do vendedor: Jorge Pessoa

Assinatura do Cliente dono da mercadoria: João Batista

A fim de proteger você da acusação do cliente de devolver a mercadoria numa condição pior, pode valer a pena você tirar algumas fotos.

Pense sobre isso, você possui a habilidade de ter toda a mercadoria que você quer vender, sem nenhum custo para você, das pessoas que querem se livrar das suas coisas.

Você pode também dizer às pessoas que elas têm que ter bastante coisas porque você cobra no mínimo R\$100. Você pode também dizer para elas que se você pegar a mercadoria e você não conseguir vendê-la, elas têm que concordar em pagar para você R\$100 ou vender a mercadoria para você por um preço de acordo prévio.

Você pode fazer um acordo de consignação com móveis, motocicletas, carros, barcos, kombis e ter que apenas lembrar isso: o lixo de uma pessoa pode ser um tesouro para outra pessoa e, por você ficar no meio dessas transações, você pode ganhar mais dinheiro fazendo isso do que trabalhando para outra pessoa.

Apenas pense, se você acordar às 7 e meia da manhã e trabalhar nisso o dia inteiro e fizer isso 50h por semana, eu acredito que vai ser impossível para você não dobrar sua renda! Você pode também controlar seu dia, e tirar um dia de férias quando quiser. Você deve ser louco se você, pelo menos, não tentar isso.

Maneira Nº 10

Faça um comercial de um minuto na TV ou no rádio

Gastar seu dinheiro criando sua própria propaganda não é a maneira mais inteligente de iniciar. Eu sugiro que você tente as outras maneiras de vender, até que você tenha acumulado bastante dinheiro para criar sua propaganda na TV, porque propaganda agressiva na TV pode custar bem caro, mesmo que existam alternativas de canais locais com preços mais acessíveis.

Vamos dizer que você conseguiu comprar um container de computadores Pentium III 800 junto com um monitor de 14 polegadas, por um preço de super barganha e que você pode vendê-los, rapidamente, por apenas 999,00 reais. Este preço é, pelo menos, 30% mais barato do que os preços no mercado e você sente que pode vender tudo isso em um período de alguns dias. Então, vale a pena colocar uma propaganda rápida na TV ou no rádio. A seguir, veja dois exemplos de propagandas:

Primeiro comercial:

1. ... e esmagando as barreiras dos preços, a mais incrível promoção de computadores que nunca foi vista. Adquira já seu microcomputador por menos de R\$1.000, garantido Pentium III 800 junto com um monitor 14 polegadas, modem 56 K e aplicativos já instalados. Quantidade limitada apenas para esta oferta especial - ligue já 1234567.

Esta propaganda pode ser feita para qualquer tipo de negócio, aonde você percebe que o produto possui um apelo popular. É importante que seu produto tenha custo super barato para justificar este tipo de mídia. Eu, pessoalmente, estou procurando produtos para colocar na TV. Novamente, esses produtos devem possuir um apelo popular para todas as camadas sociais nesta categoria. Se você tem tal produto, você pode me passar um fax com sua oferta. 0xx11-3061-2698.

Segundo comercial:

Se você tem algo na sua casa que você não usa, nem precisa e você não tem tempo de vender, mas você quer vender para receber dinheiro à vista imediatamente, então nos ligue e podemos dar para você o dinheiro à vista imediatamente, ou vender suas coisas na base de consignação. Ligue-nos e torne as coisas que você não precisa em dinheiro agora! Tel. 1234567 .

Claro que você pode escrever a sua própria propaganda. Lembre-se de fazer com que as pessoas fiquem empolgadas para ligar para você. Eu tenho bastante experiência na TV e já fiz vários comerciais, eu escrevi meu próprio roteiro e eu que filmei e que editei as propagandas. Existem muitas coisas sutis que fazem com que uma propaganda funcione. Eu não vou entrar nisso porque este assunto é vasto, mas caso você queira mais informações sobre como ganhar fortunas divulgando seus produtos na TV e como divulgar gratuitamente na TV, sim! Você leu certo, existe uma maneira que eu descobri, por acaso, de como fazer isso gratuitamente. O curso chamado *Segredos de como promover seu produto na TV gratuitamente está disponível pela American Seminars na página da internet www.seminarios.com.br.*

Maneira Nº 11

Contrate uma pessoa para achar para você ótimos produtos... Eu faço isso!

Como já disse antes, agora estou pagando para uma pessoa, um salário semanal, para fazer nada mais do que achar excelentes negócios para mim. Em apenas um leilão ela ganhou para mim milhares de reais.

Talvez, neste ponto, não vale a pena você contratar uma pessoa assalariada para fazer isto, mas você pode oferecer 100 reais, por semana, para a pessoa achar para você ótimos negócios e, quando você achar que realmente o negócio é bom, pode rachar no meio os lucros.

Você faz isso explicando para aquelas pessoas que elas nunca vão precisar usar seu próprio dinheiro. Elas podem usar o seu dinheiro, quando elas acharem esses excelentes negócios, e depois você poderá rachar ao meio os lucros com elas.

Se você está muito ocupado trabalhando e não tem aquele tempo necessário para fazer isso porque está trabalhando no seu emprego, eu entendo perfeitamente isso! E exatamente, por este motivo, eu dominei o método que deixa outras pessoas acharem incríveis negócios para mim.

Você pode também dizer para uma pessoa: "Se você achar para mim um ótimo negócio eu vou comprar este negócio e eminentemente dar para você de R\$50 a R\$500, dependendo de quanto este negócio for fechado". Esta é uma maneira interessante de fazer com que as pessoas recebam uma gratificação instantânea, assim elas vão sair novamente e achar um ótimo negócio para você.

Veja apenas um exemplo do que pode acontecer:

Seu amigo gastou duas semanas por quantos bons negócios, fazendo isso em meio período. Ele ligou para você e disse: "Existe uma dona de casa que está mudando e que precisa

vender tudo rapidamente e você pode pegar tudo isso super barato." Então, ela vende os lindos móveis dela que valem pelo menos R\$4.000 por R\$1.600. Então, você compra os móveis e você dá para seu amigo R\$300 por achar isso. Dentro de duas semanas você vende os móveis por preço de R\$3.000 assim ganhando R\$1.100. E você gastou apenas algumas horas nesse negócio. Este tipo de negócios acontece todos os dias. Existem pessoas que estão desesperadas para vender as suas coisas bem barato !

Você pode usar exatamente esta abordagem, enquanto as pessoas fazem todo o trabalho para você.

Deixe outras pessoas fazerem o trabalho e assim você pode progredir de R\$10 a R\$20 por hora para ganhar R\$50 a R\$200 por hora ou mais! Se eu contar para você quanto dinheiro você pode ganhar, comprando e vendendo, você nunca vai creditar, apenas alguns anos atrás eu pensei que se eu ganhasse R\$100 por hora isto seria ótimo. Quanto mais você ganha mais você percebe que você pode ganhar, em comparação ao passado. Quando você ouve as pessoas dizendo que os céus é o limite, elas não entendem quanto esta declaração é verdadeira.

Eu espero que este manual deixe você bastante empolgado para fazer algo diferente na sua vida e

Importante:

Quando você começar a comprar e vender inicie comprando e vendendo coisas que você conheça melhor, assim você vai saber o que você está fazendo. Uma das regras que aprendi sobre este tipo de negócio é que quanto mais você sabe sobre o produto tanto melhor, e quanto menos você sabe sobre o produto quanto mais desconto você deve pedir porque você pode estar totalmente desinformado sobre aquilo que você quer comprar.

Você pode ganhar milhares de reais aproveitando a preguiça das pessoas que quer apenas livrar-se das coisas de uma forma barata, então você pode pegar esta mercadoria e

revendê-la para as pessoas motivadas porque isto é exatamente o que elas estão procurando.

90% do sucesso das pessoas chega de suas próprias atitudes. E evite pessoas que podem destruir sua grande atitude.

Maneira Nº 12

Participe em leilões

Existe mais uma maneira de comprar coisas por preços incríveis, mas ela requer um manual separado só para isso, estou falando sobre leilões! Eu não vou entrar neste assunto aqui, mas você tem que lembrar que você deve saber o que você está fazendo quando você compra nos leilões. Porque existem muitos truques anti-éticos para aumentar o preço artificialmente e criar uma frenesi de compras, aproveitando a inocência dos participantes.

Como eu disse antes, alguma das maneiras que eu mencionei aqui são muito simples. Mas até que você faça isso na realidade, você nunca vai perceber quanto fácil pode ser o processo de ganhar fortunas!

Por favor, faça um compromisso consigo mesmo de fazer alguma coisa ou você vai acabar como 90% das pessoas da população que não estão fazendo nada, aposentando sem dinheiro e são incapazes de desfrutar a vida.

6 incríveis maneiras para vender!

Neste próximo capítulo você vai aprender muitas maneiras diferentes para tornar seu investimento em dinheiro vivo rapidinho. Lembre-se: se você não compra alguma coisa no preço certo, vai ser muito difícil você ganhar dinheiro quando você quer vender. A chave para receber o máximo é simplesmente não ser apressado para vender alguma coisa. Se você está apressado (por exemplo, porque você precisa de dinheiro) de repente seu preço vai cair e você vai se tornar exatamente como a mesma pessoa que vendeu esta mercadoria para você.

Quando você compra alguma coisa e você coloca no mercado para vender, pense sobre isto como se isto fosse um dinheiro no banco, ganhando para você juros incríveis. Como dizia que se você comprou alguma coisa por R\$400 e você, no dia seguinte, está vendendo por R\$600. Até mesmo se isto levou para você seis meses para vender, isto vai ser ainda 50% de retorno sobre seu investimento, 100% de juros anualmente. No existe nenhum banco no mundo que vai pagar 100% de juros e por ano!

Então, se você tem hoje R\$1.000 no banco e você pode comprar coisas que você sabe que você pode vir a ganhar excelente retorno sobre seu dinheiro, até mesmo se isto levar seis meses para acontecer, o lucro que você vai ganhar sempre vai ultrapassar o que você vai ganhar se você colocar este dinheiro num banco.

Na minha opinião isto é, absolutamente, uma loucura deixar seu dinheiro numa conta poupança ganhando apenas 6% ao ano, em vez de ganhar 100% ou 200% e até 300% de juros ao ano, gastando apenas algumas horas procurando incríveis barganhas, segurando essas barganhas e depois vendendo com uma saudável margem de lucro.

Para aquelas pessoas que estão dizendo: "Eu não quero arriscar o dinheiro que eu tenho na minha conta poupança" minha resposta é: se alguém está mudando, eles precisam vender seus móveis, você os examina e percebe que você pode vendê-los, instantaneamente, num período de alguns meses. Como dizer que alguém quer vender seu sofá por R\$375 porque ele tem que mudar e você pode vendê-lo por R\$600 após algumas semanas, seu risco é absolutamente zero! Se após duas semanas você não pode vendê-lo porque você estava muito ocupado fazendo outras coisas e, de repente, você precisa do dinheiro, você sempre pode vender aquele sofá por R\$375 rapidinho. Seu risco de perder 1¢ é zero se você comprar as coisas certas no preço certo.

Se você compra e vende na maneira que eu estou mostrando para você, e experimenta o sabor do dinheiro que pode ganhar fazendo isso, nunca mais vai trabalhar para ninguém novamente. Eu espero que você aproveite as últimas páginas deste manual.

Em alguns meses você pode ter todas as suas contas pagas e com milhares de reais nos seus bolsos, desfrutando sua boa vida!!!

1ª maneira de vender

Colocando anúncios nos jornais ou classificados online (tipo OLX e outros) para vender coisas que você comprou.

Existem muitos jornais no país que vão permitir que você coloque anúncios por preços muito acessíveis ou até de graça, se você está querendo vender alguma coisa. Aproveite essa oportunidade porque quando você pode divulgar a preço zero, isso pode apenas ajudar você. Também lembre-se que se você gasta R\$400, R\$500 ou mais, não seja tímido de gastar mais R\$30, colocando um anúncio classificado por alguns dias que gere para você ligações de muitos compradores potenciais.

Você deve entrar no hábito de ligar para seu jornal local e colocar alguns anúncios, poucas horas após ter comprado algo. Desta forma, você pode vir a vendê-lo imediatamente. A excitação verdadeira que você vai sentir quando você compra e vende é quando você pode perceber comprando coisas na terça-feira e vendendo-as na sexta-feira, com 50% a 100% de retorno sobre seu dinheiro.

Todo mundo gosta de ler a seção dos classificados nos jornais. Na minha opinião colocar os anúncios classificados no jornal, para todas as coisas que você está tentando vender, é uma necessidade absoluta se você quer ganhar muito dinheiro rápido.

Vamos dizer que você comprou algo que deva ser pintado antes que você venda. Muitas pessoas cometem o erro de pintar o item gastando três ou quatro dias e depois colocam um anúncio no jornal. O maior erro que você pode cometer é esperar após comprar alguma coisa. Você deve colocar um anúncio, imediatamente, no jornal e começar a gerar ligações.

2ª maneira de vender

Quadros de boletins nos supermercados e escolas usando cartazes

Mais uma incrível maneira de vender é criar um folheto, e imediatamente após a compra, ou criar um cartaz. Faça 50 cópias daquele folheto muito excitante, e depois pague a alguém alguns reais ou se, você quiser, você mesmo pode fazer isso: andar nas ruas e colocar esses folhetos no quadros de boletins, igrejas, etc. ou em qualquer lugar onde é permitido colocar folhetos ou cartazes.

Se você tem um sócio responsável para vender as coisas, ele pode ser responsável por criar esses folhetos ou cartazes e colocá-los em todo os lugares. A melhor coisa sobre isso é quando você está fazendo isso, não apenas você colocar seu próprio folheto para vender o que você acabou de comprar, mas você estar olhando em cada quadro do boletim, em cada

local, vendo as coisas que outras pessoas estão desesperadas para vender. Você vai ver isto muito especialmente com pessoas que moram num condomínio fechado.

Muitas vezes você pode pegar um negócio melhor porque muitas pessoas colocando apenas um folheto recebem poucas ligações, elas ficam muito desencorajadas e desesperadas. Elas estão altamente motivadas para vender por um preço muito, muito acessível, porque elas têm medo de perder a oportunidade de vender para você e podem não receber mais nenhuma ligação.

Isto acontece muitas vezes, você deve aproveitar os folhetos que outras pessoas colocam porque, não como você, elas não vão gastar 1h trabalhando, criando este folheto e colocando-os em trinta locais diferentes. Elas vão colocar isto apenas num local, não gerando muitas ligações e ficam muito desesperadas para se descartarem daquele item, com enorme desconto para você, porque você vai ser uma das poucas pessoas que liga para elas.

Lembre-se, a maioria das vezes, o valor das coisas que as pessoas querem se livrar não está sendo reconhecido porque o dono não quer esperar tanto tempo. Quando você possui algo que você não quer mais o valor, automaticamente, torna-se baixo na sua mente. E, por este motivo, pessoas não vão vender algo valorizado por R\$500 mas por apenas R\$200 ou R\$300, porque nas suas mentes o R\$300 à vista, nos seus bolsos, tem mais valor do que algo que elas possuem que fique ali na casa sem nenhuma utilidade.

Se você faz o que eu estou dizendo e, nos próximos meses, cada vez que você vê um folheto ou cartaz em algum lugar para vender alguma coisa, na sua mente você vai olhar isso e você vai dizer para si mesmo: "Puxa, isto pode ter um lucro rápido de R\$300", você vai dizer para si mesmo: "Puxa, eu posso ganhar R\$500 se eu comprar todas as coisas que aquele cara tem que vender." De repente, você vai começar a ver dinheiro em todos os lugares que você está olhando.

3ª maneira de vender

Deixe seu sócio fazer o trabalho inteiro de vender as coisas que você acabou de comprar

Um dos melhores arranjos que você pode ter é fazer com que seu sócio faça tudo para você. Deixe aquela pessoa sair e vender, ser responsável por vender todas as coisas que você compra. Isto vai permitir que você gaste 100 por cento da sua energia apenas procurando ótimos negócios. Lembre-se, dinheiro está sendo feito achando ótimos negócios, não vendendo esses negócios.

Então, se você pode achar um sócio que está excitado sobre colocar cartazes e folhetos e anúncios nos jornais, atendendo os telefones e indo às feiras, você pode gastar 70% do seu tempo procurando ótimos negócios. Você vai ficar cada vez mais afiado e cada vez mais esperto.

Uma das coisas que vai acontecer com você, enquanto você está melhorando, é que você vai começar a entrar em excelentes negócios que você não vai querer sair deles. Vai querer ficar com a coisa para você. Digamos que achou um negócio excelente que você pode vender por R\$700 e você teve sorte de comprar este micro por apenas R\$200, mas então você vai querer guardar este micro na sua casa. Isto é um grande erro que muitas pessoas cometem no início.

Você deve pegar este micro e revendê-lo imediatamente por R\$700, colocando assim, nos seus bolsos, R\$500 de lucro. E depois vire sua cabeça e procure outro produto com preço incrível, senão este computador vai acabar custando para você R\$3.000 por ano de lucros, que você poderia ganhar através do uso do dinheiro que você geraria novamente e novamente. Se você tem um sócio que está vendendo as coisas para você isto vai ser responsabilidade, de ambos, de não se apaixonar pelas coisas que você está comprando.

Lembre-se você está no negócio de achar ótimas compras e vendas e ganhando muito dinheiro vendendo essas coisas para alguém. Então, se você comete o erro de comprar um

sofá por R\$400 que você pode vender por R\$200, ou então em vez disso você decide guardar este sofá, isto é um grande erro e ele pode destruir seu potencial de ganhar incrível quantia de dinheiro.

O que estou dizendo é achar um excelente sócio para trabalhar, pois assim ambos vão fazer um acordo de nunca guardar nada que você compra. Mas, da minha experiência, você vai perceber que isto é muito mais fácil de dizer do que fazer. Boa sorte.

4^a maneira de vender

Faça um acordo de consignação com pessoas para vender as coisas que você acabou de comprar!

Se você possui alguma coisa que gostaria que alguém vendesse para você, existe a opção de tentar abordagem de consignação.

Você pode ir a uma loja qualquer e dizer ao dono dela: "Eu tenho três sofás que eu preciso vender. Você gostaria de colocá-los na sua loja? eu vou dar uma porcentagem da venda." Isto é algo comum que está sendo feito em quase qualquer lugar do mundo.

Existem também pessoas que trabalham, em tempo integral, vendendo coisas usadas ou vendendo coisas nas feiras. Se você abordar essas pessoas e disser: "Eu percebi que você vende coisas aqui, a cada semana. Eu tenho um sofá que eu estou tentando vendê-lo. Se eu deixá-lo aqui você gostaria de vendê-lo para mim? Eu darei R\$100 reais se você conseguir." Esta pessoa que vende todos os dias pode responder com: "Com certeza, traga seu sofá e vou tentar vendê-lo e se vendê-lo você vai me dar R\$100".

Por que ela vai dizer isso? Porque esta pessoa já está naquele lugar tentando vender todos os dias. Então o trabalho que ela deverá fazer é muito pouco. Esta pessoa pode sentir que este sofá pode atrair mais pessoas ainda para sua loja. Então,

porque não aproveitar essas pessoas que já estão fazendo a mesma coisa.

Você pode dizer para aquela pessoa: "Eu percebi que você tem um pouco de espaço que sobrou aqui. Por acaso, eu tenho algumas coisas que eu gostaria de vender. Se eu deixar essas coisas aqui e der para você uma porcentagem da venda você vai querer tentar isto?" essas pessoas são as mesmas pessoas que participam nas feiras ou pertencem a mesma categoria de vendedores que já está fazendo a mesma coisa. Mas isto vai depender sobre o que você vai dar para elas vender.

Mas, além de apenas vender por consignação, apenas achando pessoas que já estão vendendo todo o tempo e deixando-as fazer todo o trabalho para você, vai permitir que você gaste a maioria do seu tempo achando ótimos negócios. Um bom exemplo de achar um negócio de consignação é você comprar carros usados e tentar revendê-los. Existem muitas concessionárias de carros usados que vão permitir você deixar seu carro, se eles podem ganhar uma comissão.

Imagine se isto apenas leva algumas horas para achar um excelente negócio. Vamos dizer que você pode comprar um sofá por R\$400, e depois achar uma pessoa que pode comprar por R\$800 e o tempo total que você investiu foi apenas 4h. Você acaba ganhando R\$300 de lucro. Isto torna-se uma espécie de emprego que você pode ganhar de R\$75 a R\$200 por hora, com apenas um sofá sem um chefe que controla sua vida.

Se você gasta o dia inteiro esperando pelas ligações porque você está tentando vender alguma coisa, vai ser impossível para você ganhar R\$75 a R\$200 por hora, comprando e vendendo. A única maneira para você ganhar grande dinheiro é deixar outras pessoas fazer a maioria do trabalho para você.

Vamos dizer que você vendeu aquele sofá e você pagou R\$100 para aquela loja de consignação e a pessoa ficou muito feliz em ganhar a comissão em reais para fazer nada mais que permitir que você deixasse a mercadoria na loja, mas aquela pessoa pode também dizer para você: "Olha, se

“você tem outras coisas que você quer vender, ficarei muito contente de fazer isto para você, apenas traga sua mercadoria para cá”.

De repente, você tem três ou quatro pessoas que você pode confiar e que podem vender as coisas que você compra. Desta maneira você nunca vai gastar um dia, na frente de um estande, tentando vender sua mercadoria. ou sentando, na frente de um telefone, esperando as ligações. Isto significa que você pode gastar a maior parte do seu tempo se tornando um especialista em achar excelentes coisas para vender.

5ª maneira de vender

Usa a Internet para vender coisas que você acabou de comprar

Você pode pegar sua própria página da Internet e ter as pessoas clicando e entrando no seu site, se elas conhecem seu endereço na Internet. isto pode ser uma maneira legal de vender sua mercadoria. Especialmente coisas que você pode vender para pessoas em outros estados. Vamos dizer que você achou uma empresa que fabrica fontes de água pequenas com bomba elétrica para serem usadas dentro de casa.

Estas fontes de água podem ser fabricadas com alguns reais e podem ser vendidas por muito mais, depende do tamanho. Uma pessoa que está procurando fontes de água vai digitar na Internet a palavra "fontes de água". Se ela achar sua página, você vai receber uma visita que pode acabar com uma venda. Eu estou entrando em detalhes de como montar sua página na Internet de forma mais barata em um outro manual chamado "ganhando dinheiro na Internet". Você pode receber chamadas de todo o país das pessoas que estão querendo comprar essas fontes de água. A Internet está crescendo todos os dias, com mais e mais pessoas entrando on line.

E existem tantas maneiras para vender suas coisas! Esta maneira pode ser excelente e muito divertida, se você gosta de computadores, mas não apenas faça isso em um maneira. Lembra-se do conceito que eu estou tentando passar para você? Renda que flui para você e de múltiplas fontes! Se for possível faça com que esta renda flua para você, independente da sua presença, e não apenas durante o horário comercial. Usando a Internet e abordagem de classificados combinados com correios de voz, você pode vender 24h por dia, 365 dias por ano e tudo isso na sua casa.

6ª maneira de vender

venda coisas até antes que você as compre!

Isto pode acontecer para você um dia em que você descobriu alguém que tem umas mercadorias, mesas de escritório por exemplo, com um excelente preço. Vamos dizer que você conheça uma outra pessoa que está procurando estas mesas. Você pode perguntar àquela pessoa se você pode tirar uma foto na mesa. Você pode mostrar esta foto para aquele comprador potencial e se ficar empolgado com estas mesas de escritório você pode fazer com que dê a você um sinal.

Você compra estas mesas, sabendo que você já tem comprador. Existe mais uma variação desta mesma abordagem. Vamos dizer que você fala com um fabricante de móveis ou de qualquer outro produto, você pode tirar fotos dos produtos e depois você pode criar um estande pegando pedidos das pessoas. Você deve explicar que leva três semanas para entregar a mercadoria (no caso de venda de móveis). Desta maneira você não precisa usar um tostão do seu dinheiro e você tem a garantia de ganhar dinheiro, cada vez que você feche uma venda.

Se você pensa sobre isto, muitas pessoas já estão fazendo isso. Emerson tem um catálogo de produtos ou fotos de algo que você poderia comprar, e depois você espera pelo pedido a ser entregue. Você não precisa ser uma grande empresa para fazer isto. Muitas pessoas que fazem isto são chamadas representantes independentes (elas usam este termo porque querem evitar qualquer vínculo empregatício). Esta pode ser uma excelente fonte de renda para você representar uma linha de produtos de um fabricante e ganhar comissão.

Existe um perigo que o comprador pode pensar que pode ir, acima da sua cabeça, diretamente ao fabricante e comprar dele em vez de comprar de você. Não há nada aqui anti - ético se você diz que você é o vendedor que representa esta linha de produtos para este fabricante.

Mas você deve lembrar de não mentir (dizer por exemplo para aquelas pessoas que você é o fabricante do produto). Você deve explicar para elas que você recebe descontos especiais porque você compra grandes quantidades da mercadoria. Esta declaração poderia ser verdade. Você deve receber um grande desconto porque você está realmente comprando muito dos produtos do fabricante.

Ser um representante dos fabricantes pode ser uma excitante maneira de ganhar dinheiro. Muitos fabricantes exigem que o vendedor venda apenas sua linha de produtos. Outros fabricantes não se importam se você vende outras linhas de produtos. Assim você pode vender vários produtos, de vários fabricantes e ganhar boas comissões. Tudo isso depende do acordo que você fecha com os fabricantes. Eu recomendo que você cheque as fontes nas páginas amarelas dos fabricantes e também neste manual. Se eu fosse um fabricante eu adoraria que você vendesse meus produtos, especialmente se isto não custa nada para mim, apenas uma comissão após fechar a venda. Ninguém vai dizer não para isso.

Quando as pessoas me dizem: "Puxa, tem crise no emprego" isto pode ser verdade para aquelas pessoas. Só para elas! Uma coisa que aprendi sobre dinheiro é que ele pode ser qualquer coisa para qualquer pessoa.

Se você diz que é muito difícil ganhar dinheiro, você vai perceber que vai ser realmente difícil ganhar dinheiro. Se você diz que trabalha duro para ganhar seu dinheiro, você vai perceber que para ganhar dinheiro você tem que trabalhar duro. Dinheiro é algo neutro! Ele responde a percepção da própria pessoa! Na verdade, se você pensa assim você vai perceber que existe na verdade muitos empregos. Talvez não os empregos que você considera empregos com carteira assinada, mas estes assim chamados empregos de pessoas independentes rende muito mais dinheiro do que você pode imaginar!

Na próxima vez que você comprar alguma coisa e alguém mostrar para você um catálogo com fotos e disser para você que você deve pedir, você está testemunhando este conceito. Pessoa que ganha dinheiro sem uma necessidade de possuir a

mercadoria e tê-la no seu estoque. Existe milhares de fabricantes de produtos que podem permitir que você faça a mesma coisa.

Você deve apenas decidir qual item você está querendo vender. Qual item o deixa empolgado. Eu incluí uma lista curta de fontes, onde você pode achar montes de fabricantes interessantes.

Como garantir que você nunca perca 1¢

Eu falei sobre isto antes neste manual, mas isto é muito simples. Se você promete para si mesmo para nunca comprar nada a menos que você esteja familiarizado com o produto e você sabe na sua mente que você está comprando aquele produto por preço ótimo, o pior cenário que pode acontecer é você vir a vender este produto pelo mesmo preço que você comprou. Por exemplo, se você comprou uma bicicleta de corridas que custa R\$800 nas lojas por R\$600, isto pode ser uma grande tolice comprar esta bicicleta porque o valor dela deprecia tanto. Você deve achar alguém para comprar esta bicicleta por R\$600. Neste caso, parece que você comprou uma bicicleta que você nunca vai conseguir vender sem perder dinheiro.

Mas por outro lado, vamos dizer que você comprou um jogo de sala de jantar super bonito por R\$300, estes móveis vendem por R\$2.000 nas lojas. Este jogo de jantar era novíssimo, mas o casal que vendeu para você está passando por um divórcio e queria apenas se livrar dos seus bens. Agora, você pode dizer para si mesmo que não existe, nenhum jeito, nenhuma maneira que você possa perder dinheiro aqui porque você sabe que você pode vender este mesmo jogo, na pior das hipóteses, por R\$300 que é o mesmo preço que você pagou. Existem barganhas como esta todos os dias.

O segredo é nunca ser apressado de comprar alguma coisa, apenas porque você sente a necessidade de comprar algo. Este é o pior erro que você pode fazer. Apenas lembre-se de nunca comprar nada, a menos que alguém tenha necessidade urgente de vender barato.

Regras e licenças

Eu não sou advogado e nem contador, eu não pretendo dar nenhum conselho neste ramo. Eu estou apenas tentando abrir seus olhos para você começar a enxergar as enormes possibilidades, em abundância, em todos os lugares. Você deve consultar um profissional para saber se você precisa licenças para operar este tipo de negócio. A propósito, uma das regras que aprendi na minha vida é que quando alguém está colocando para você um obstáculo, qualquer um que seja, sua atitude deve ser: "Isto é apenas uma inconveniência temporária que eu vou conseguir ultrapassar"!

Se eu escutasse todos os especialistas ao meu redor, eu nunca teria o sucesso que estou desfrutando hoje. Talvez o fato de ser estrangeiro neste país, de não saber e nem conhecer as limitações tenha me ajudado a realizar meus objetivos. Eu acabei de ler um best-seller intitulado: ah! se eu soubesse ... , eu acho que eu deveria escrever um livro intitulado: ah! se eu não soubesse ... , porque não saber exatamente as limitações e os parâmetros foi o liberador dos meus pensamentos.